



NEWSLETTER EEN *Sicilia* Maggio 2021

In Primo Piano

Progetto EUfood2Japan: piattaforma permanente di promozione di prodotti bio nel mercato giapponese

Sicindustria, partner di EEN e membro del Sector Group Agroalimentare, promuove il progetto EUfood2Japan, volto a lanciare in Giappone prodotti e produttori di alimenti biologici dell'UE. Spin off della Sicily2Japan mission, questa iniziativa è volta a promuovere gli accordi di libero scambio tra Europa e Giappone, EU-Japan economic partnership agreement, entrati in vigore il 1° Febbraio 2019, che hanno limitato e in alcuni casi posto fine ai dazi doganali su numerosi prodotti agroalimentari .

Realizzato dall'EU-Japan Centre, partner di EEN, il progetto EUfood2Japan ha sviluppato una vetrina dedicata ai prodotti agroalimentari biologici europei per favorire l'incontro con i distributori Giapponesi.

A chi si rivolge:

- PMI europee del settore agroalimentare;
- Produttrici di cibi e bevande biologici certificati
- Prodotti ricercati:
- Birra, Vino (DOP / IGP); Vino aromatizzato (IG); Distillati (IG);
- Bevande analcoliche: Tè (non artificiale); Caffè;
- Dolci, prodotti da forno, cioccolato;
- Olio, Aceto, Condimenti;
- Frutta secca e frutta trasformata;
- Pasta e cereali.
- Elenco completo: <https://www.eufood2japan.eu/en/list-eu-products-sought>

Come aderire:

- compilare il modulo allegato in lingua inglese
- la partecipazione all'iniziativa è gratuita previa approvazione da parte del EU-Japan Centre
- una volta approvato, il vostro profilo verrà pubblicato sul sito del progetto <https://www.eufood2japan.eu/en>

SMM 2021 - Smart Manufacturing Matchmaking 2021 – 13-14 maggio 2021 e 17/19 novembre 2021

Opportunità di incontro tra aziende, centri di ricerca e pubbliche amministrazioni che operano nell'area dello Smart Manufacturing e dell'Industria 4.0.

SMM2021 è un'importante opportunità per rimanere aggiornati sulle ultime tecnologie avanzate corrispondenti, sulla domanda di innovazione da parte di istituzioni e città, nuove applicazioni da parte delle PMI e sfide tecniche affrontate dalle grandi aziende.

Brokerage Event @ Smart Manufacturing Matchmaking 2021 offre un'opportunità unica per incontrare aziende, centri di ricerca e pubbliche amministrazioni che lavorano nella produzione intelligente e nell'Industria 4.0. È anche un'importante opportunità per rimanere aggiornati sulle ultime tecnologie avanzate corrispondenti, sulla domanda di innovazione da parte di istituzioni e città, nuove applicazioni da parte delle PMI e sfide tecniche affrontate dalle grandi aziende.

Il BE @ SMM2021 sarà organizzato come un evento di matchmaking virtuale, questo significa che tutti gli incontri 1: 1 si terranno online attraverso il sito web. Non è necessario alcun software aggiuntivo, solo un browser web aggiornato, un microfono e una webcam.

Quest'anno l'evento Brokerage si svolgerà in due sessioni, la prima il 13-14 maggio e la seconda il 17-18-19 novembre.

Chi si iscrive alla sessione del 13-14 maggio può partecipare anche alla seconda sessione del 17-18-19 novembre.

Per partecipare, cliccare su <https://smm2021.b2match.io/>

Online Murcia Food Brokerage Event & Symposium - 17/21 maggio 2021

Durante la X edizione del "Murcia Food Brokerage Event 2021" verranno presentate le ultime novità in materia di tecnologie alimentari e sarà possibile incontrare numerose aziende provenienti da diversi paesi europei per stabilire accordi di collaborazione relativi alle ultime innovazioni del settore.

A chi si rivolge:

- aziende, atenei, centri di ricerca pubblici e privati;
- attivi nel settore delle tecnologie alimentari;
- interessati ad identificare nuove collaborazioni internazionali.

Ambiti tecnologici:

- sicurezza e autenticazione alimentare;
- biotecnologie e alimenti funzionali;
- tecnologie di conservazione e packaging innovativo;
- economia circolare nell'agroalimentare;
- sistemi di produzione intelligenti e sostenibili.

Per partecipare cliccare su <https://murciafood2021.b2match.io/>

Digital Enterprise Show (DES) 2021 - 18 / 19 maggio 2021

Nell'ambito di DES 2021, Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, coorganizza un evento di matchmaking che si svolgerà sia in presenza a Madrid che online. L'evento mira a facilitare B2B per colmare le lacune tra aziende e fornitori di soluzioni in diversi settori. Le principali tecnologie focus del brokerage: telecomunicazioni, media e intrattenimento, industria 4.0, vendita al dettaglio online, piattaforme e logistica, smart cities e mobilità urbana, banche e assicurazioni, sanità e scienze della vita, Smart Workplace, turismo ed ospitalità, energia e servizi pubblici.

L'evento è rivolto a : Start-up e Spin-off, PMI, Grandi aziende, università, centri di ricerca, altre organizzazioni alla ricerca di partner commerciali, tecnologici o di ricerca.

Oltre 260 imprese sono già iscritte. Per partecipare occorre registrarsi entro il 17 maggio 2021: <https://des2021.b2match.io/> . Maggiori informazioni [QUI](#).

“Biomedica On The Move” – Conferenza e B2B - 25 Maggio 2021

Enterprise Europe Network organizza "Biomedica On The Move" evento online dedicato al settore della salute che si svolgerà martedì 25 maggio 2021.

Obiettivo dell'evento è offrire l'opportunità di trovare partner in tutto il mondo per lo sviluppo di prodotti, accordi di produzione e licenza, partnership di distribuzione, cooperazione nella ricerca, joint venture, finanziamenti/investimenti e altri tipi di partnership.

In questa edizione sono previsti:

- workshop paralleli online e Conferenza sul regolamento europeo per la gestione dei dispositivi medici ed in vitro;
- 2 sessioni di matchmaking EEN 1-to-1

Settori interessati sono: Sanità | Medtech/Pharma | Nuovi materiali e nanotecnologia | Biotecnologia | Certificazione e regolamentazione | Test/Analytics | Diagnostica | Ulteriori attività relative alla catena di fornitura / servizi a supporto dei settori sopra menzionati.

A chi è rivolto: Imprese | Università e Istituti di ricerca | Start-up | Investitori.

La partecipazione è gratuita, previa registrazione da effettuare entro il 25 maggio 2021:

<https://business-meeting-biomedica-on-move.b2match.io/>

Textile Connect 2021 – 1-4 giugno 2021

Sicindustria partner di EEN promuove e coorganizza il Textile Connect 2021, che si svolgerà online dal 1° al 4 giugno. Il B2B online, dedicato alle imprese del settore tessile, offrirà la possibilità di creare collegamenti tra aziende, designer, produttori e fornitori alla ricerca di partner nell'intera filiera tessile e calzaturiero.

La partecipazione è gratuita ed è sufficiente iscriversi entro il 3 giugno direttamente nel sito Textile Connect 2021 - Virtual matchmaking <https://textile-connect-2021.b2match.io/contact>

Gli incontri hanno luogo sulla piattaforma alla quale ci si iscrive e si terranno unicamente in inglese. Per maggiori informazioni contattare een@sicindustria.eu

Food eirEEN – Meet the Buyers 2021 – Virtual Brokerage event – 9 giugno 2021

Sicindustria partner di Enterprise Europe Network, promuove e coorganizza il B2B online “Food eirEEN – Meet the Buyer” dedicato al settore agroalimentare.

L'evento è organizzato dai partner di EEN in Irlanda, in collaborazione con tanti partner internazionali del Network.

"Meet the Buyer" offre ai partecipanti (produttori e buyer dell'agroalimentare) un'opportunità unica di business online.

La partecipazione a Food eirEEN è gratuita. Per maggiori informazioni cliccare [QUI](#).

"Free From Functional & Health Ingredients" – Virtual Brokerage event – 15-17 giugno 2021

Sicindustria partner di Enterprise Europe Network, promuove e coorganizza la nuova edizione del B2B online "[Free From Functional & Health Ingredients](#)" dedicato al settore agroalimentare “senza” (glutine, zucchero, etc.) o “con” (superfood, bio, nutraceutica, etc.). L'evento si svolge anche in preparazione della Free From Expo che si svolgerà in presenza presso la Fiera di Amsterdam/RAI il 23 e 24 novembre 2021.

Al matchmaking si avrà l'opportunità di incontrare online potenziali partner commerciali da tutto il mondo. La partecipazione è gratuita previa preiscrizione.

Per maggiori informazioni [clicca qui](#) o scrivi a een@sicindustria.eu

B2B virtual “Wood & Furniture Virtual Meetings”, 4 giugno 2021

Sicindustria promuove e coorganizza questo evento virtuale internazionale in cui importatori, distributori, società di contract, agenti, produttori, ecc. Possono cercare e connettersi con fornitori, partner di produzione / progetto tra partner / produttori del settore legno e mobili in Bosnia Erzegovina.

Per iscriversi cliccare [qui](#) o scrivere a een@sicindustria.eu

Innovation in Environment & Energy & Circular Economy - online fino al 30/06/2021

Il nodo Enterprise Europe Network – EEN – del Consorzio Arca è co-organizzatore dell'evento di incontri bilaterali B2B: Innovation in Environment & Energy & Circular Economy. L'evento si svolgerà in modalità online attraverso la piattaforma b2match, la registrazione e la possibilità di richiedere/accettare incontri b2b rimarrà aperta fino al 30 Giugno 2021.

Partner internazionali virtuali – Innovazione in ambiente, energia ed economia circolare. Incontri virtuali 1: 1 stimolanti e mirati promettono l'acquisizione di conoscenze e nuovi contatti commerciali.

Per saperne di più [clicca qui](#)

ALTRI B2B VIRTUALI

Il Consorzio Arca e Sicindustria promuovono e co-organizzano l'evento **Meet in Italy for Life Science Brokerage Event**.

Si segnala la sessione di partnering in modalità virtuale sempre aperta, a partire dal 15 di settembre. I partecipanti registrati potranno richiedere e fissare incontri in qualunque momento, sfruttando il sistema di video conference della piattaforma di matching dell'evento.

Il Meet in Italy for Life Sciences (MIT4LS) nasce come opportunità di confronto e di visibilità tra tutti gli stakeholders del settore, e quindi le attività di networking rappresentano il cuore dell'evento.

Per sfruttare al massimo le opportunità di collaborazione di business, ricerca, proposte progettuali della community di MIT4LS, il brokerage event della settima edizione sarà costituito da **due momenti principali**:

1. **Waiting for MIT4LS2021** come precedentemente descritto
2. F2F 12-14 maggio: sessione di partnering in presenza, secondo le usuali modalità, nelle giornate del Meet in Italy dal 12 al 14 maggio a Genova presso i Magazzini del Cotone del Porto Antico.

Tutti i dettagli sul sito: <https://genova2021.mit4ls.b2match.io/>

Per essere tempestivamente aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito www.een-italia.eu o seguire gli account social

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b consultate anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0> e **contattate il partner EEN più vicino a voi.**

SEAL OF EXCELLENCE - HORIZON 2020

Sei una PMI/startup?

Hai presentato, anche negli anni precedenti al 2020, un progetto sullo SME-Instrument/EIC Pilot/EIC?

Hai ricevuto il Seal of Excellence?

Se la risposta è sì, contattaci perchè hai diritto alla consulenza di un esperto di Enterprise Europe Network che ti potrà supportare per uno o più dei seguenti servizi:

- analisi del profilo aziendale
- mappatura delle possibili fonti di finanziamento
- consigli sul ri-orientamento del progetto per adattarlo a requisiti di finanziamento alternativi
- presentazione di altre opportunità di supporto e servizi Enterprise Europe Network tra i quali: servizi gratuiti di ricerca partner commerciali/tecnologici all'estero, partecipazione ad eventi b2b internazionali, etc.
- benchmarking per migliorare la competitività e la gestione dei processi d'innovazione

Se hai un "Seal of Excellence" e sei interessato/a contatta Anna Sangiorgi asangiorgi@consorzioarca.it

OPPORTUNITÀ IN MATERIA DI PROPRIETÀ INTELLETTUALE

PROPRIETÀ INTELLETTUALE: HORIZON IP SCAN

In questi giorni la Commissione europea ha lanciato il suo nuovo servizio di supporto della proprietà intellettuale (IP) per Horizon 2020 e Horizon Europe.

Si tratta di un servizio gratuito nato per aiutare le PMI e le start-up europee a gestire e valorizzare in modo efficiente la Proprietà Intellettuale nelle collaborazioni di ricerca e innovazione, finanziate dall'Unione Europea.

Grazie al supporto di esperti di proprietà intellettuale, il team di Horizon IP Scan fornisce una valutazione individuale e professionale delle risorse immateriali delle PMI.

In particolare, mostra come:

- proteggere la PI esistente, nel momento in cui sta per nascere un'impresa di ricerca e innovazione con più partner;
- sfruttare al meglio la PI che nasce con il nuovo progetto, grazie alla strategia condivisa con i nuovi partner e quindi sfruttare la capacità di innovazione della nuova azienda;
- sviluppare una strategia congiunta di gestione e sfruttamento della PI con i tuoi partner;
- prevenire potenziali conflitti sulla proprietà intellettuale.

Come viene fornito il servizio?

Il servizio di Horizon IP Scan viene fornito da un professionista della PI (avvocato specializzato in brevetti o PI) o da esperti in PI qualificati, come personale specificamente formato da un ufficio nazionale della PI o da un'agenzia di innovazione. Il **Consorzio ARCA** con Anna Sangiorgi è presente nell'elenco degli esperti. Horizon IP Scan prevede tre passaggi principali:

- una fase di preparazione che include un colloquio preliminare;
- un colloquio, che si può svolgere di persona oppure on-line;
- la stesura di una relazione e di raccomandazioni.

Chi può candidarsi?

Il servizio è aperto a start-up e PMI europee che stanno per firmare una convenzione di sovvenzione Horizon 2020 oppure Horizon Europe o che lo hanno firmato di recente. La richiesta al servizio può essere effettuata fino a un massimo di sei mesi dopo la firma.

Intellectual Property Booster (IP Booster)

Intellectual Property Booster (IP Booster) è un nuovo servizio professionale sui temi della proprietà Intellettuale specializzato per le organizzazioni di ricerca pubbliche che cercano di realizzare valore dai loro risultati di ricerca

Gli esperti di IP Booster esperti esamineranno i casi proposti e guideranno verso la migliore strategia di proprietà intellettuale, senza alcun costo e con il supporto della Commissione Europea.

L'invito è costantemente aperto, le valutazioni delle candidature saranno effettuate a intervalli regolari. Per saperne di più potete [cliccare qui](#).

LEADERSHIP4SMEs

LEADERSHIP4SMEs mira a sviluppare un programma olistico che consenta alle piccole e medie imprese (PMI) innovative e alle start-up di sfruttare in modo efficiente i loro beni di proprietà intellettuale immateriale, per stimolare la loro crescita aprendo l'accesso a opportunità di finanziamento adeguate, correlate alla loro strategia aziendale e al potenziale di mercato.

LEADERSHIP4SME contribuisce a sostenere le PMI e le start-up nel loro consolidamento e nell'accelerazione dello sviluppo aziendale attraverso una varietà di servizi su misura.

Per maggiori informazioni potete [cliccare qui](#).

Per maggiori informazioni sulla Proprietà Intellettuale potete contattare l'IP Ambassador: Anna Sangiorgi asangiorgi@consorzioarca.it

EVENTI ED OPPORTUNITÀ LOCALI E NAZIONALI

L'importanza dell'aspetto legale per una startup: due Webinar organizzati da ARCA e Keplera

Due Webinar organizzati dal **Consorzio ARCA**, in qualità di **nodo** della rete europea Enterprise Europe Network (**EEN**), e lo studio di consulenza **Keplera** che tratteranno di un tema di grande importanza per tutte le startup che vogliono entrare e crescere sul mercato: **l'aspetto legale**. Il primo sarà **"1 5 Step per la tutela legale delle startup innovative"** utile per chi ha bisogno di **tutelare i propri diritti** e la propria **idea**, mentre il secondo sarà **"Tutelarsi su internet: scopri come in 3 passaggi"** incontro sulle **principali manovre di tutela** personale su internet. Si svolgeranno entrambi online i **giorni 13 e 20 maggio** e verranno tenuti da **Manfredi Domina**, CEO e Co-Founder di Keplera.

Webinar gratuiti con posti limitati, [qua il link per le registrazioni](#).

So executive: Fare business nella nuova normalità

Progetto CUOA Business School e Università degli Studi di Palermo

40 ore - 3 lezioni in live streaming e 3 lezioni in presenza
Date e orari: 24-31 maggio, 14-21 giugno, dalle ore 9.00 alle 17.30 e 12-19 luglio 2021, dalle ore 14.00 alle ore 19.00

Il corso executive Fare business nella nuova normalità punta a supportare i piccoli e medi imprenditori, di qualsiasi settore merceologico a conoscere ed attuare **strategie innovative** per competere nell'attuale contesto.

È previsto uno sconto del 10% sulla quota di partecipazione al corso riservato alle aziende associate a Confcommercio Palermo

[SCOPRI IL PROGRAMMA >>](#)

[Partecipa a The Future of Creative Design: evento sulle soluzioni di design smart, sostenibili e inclusive](#)

Tra l'11 ed il 12 maggio si svolgerà l'evento **The Future of Creative Design** che risponderà alla domanda **“Quale sarà il futuro del settore creativo in Europa?”**. Infatti, in questi due giorni, verranno presentati **i 64 progetti** della terza call di **CRE@CTIVE che vede tra i partner il Consorzio ARCA**, ognuno dei quali si è impegnato a sviluppare **soluzioni di design** che consentano una **crescita intelligente, sostenibile e inclusiva**. L'evento sarà guidato da una serie di **ospiti internazionali** che informeranno i partecipanti sulle sfide che i diversi settori stanno affrontando a livello globale, introducendo le **innovative soluzioni di che convergono attorno ai temi più attuali della moda e del design**. L'evento è **gratuito**, [qua maggiori informazioni e il link per iscriversi](#)

[Al via la call di FUNDAMENTA#12 per accelerare imprese e startup a impatto sociale](#)

Il **Centro per l'Innovazione Sociale SocialFare** lancia **FUNDAMENTA#12**, una call in grado di offrire **risposte innovative alle sfide sociali** contemporanee. L'obiettivo di questa call è di **supportare i migliori team imprenditoriali** che hanno una visione dei prodotti, servizi e modelli innovativi proiettata al futuro. Per generare questo tipo di imprenditorialità **offrono un seed fund cash fino a 100.000 euro e la consulenza di esperti** in un programma unico e dedicato ai team che si dimostreranno capaci di avere un forte impatto sociale con le loro idee. **La call termina il 6 giugno 2021**. [Qua maggiori informazioni](#)

[HelloAI: un percorso di alta specializzazione sull'intelligenza artificiale applicata al mondo della sanità](#)

HelloAI è volto a **coprire i fondamenti dell'AI in una serie di moduli**, sessioni ed eventi dal vivo **tenuti da esperti** riconosciuti a livello mondiale e da esperti delle istituzioni partner organizzatrici, guideranno i partecipanti attraverso il mondo dell'AI e prepareranno i partecipanti alle attività di apprendimento individuali. **Il programma è facile da seguire**, anche per le persone che non sono esperte in programmazione né medicina avanzata. **La scadenza per le application è il 28 maggio 2021**. [Qua maggiori informazioni ed il link per iscriversi](#).

Corso gratuito per diventare Java Developer: l'opportunità di tree school

Si tratta di un **corso gratuito promosso da Experis Italia ed organizzato da tree school** per aiutare i giovani laureandi o laureati a rispondere correttamente alle **richieste del mercato del lavoro** con le competenze tecniche adatte. Il progetto si rivolge ai **giovani tra i 18 e i 30 anni** che verranno messi in contatto con le aziende interessate ad assumere personale qualificato per trasformare questa opportunità in un posto di lavoro. Sono disponibili **solo 30 posti. Il corso inizierà il 20 maggio 2021.** [Qua maggiori informazioni](#)

Cultura Crea si rinnova e raddoppia: al via due nuovi sportelli il 19 e 26 aprile

In **Sicilia**, e in altre regioni del **Mezzogiorno**, a partire da aprile sono stati aperti due bandi per finanziare le imprese del terzo settore sotto il **progetto CulturaCrea**. Il progetto prevede **finanziamenti** a fondo perduto differenziati per i diversi tipi d'impresa e servizi di tutoring dal valore di **10.000 euro!**

[Qua maggiori informazioni](#)

Trenitalia cerca proposte innovative per aumentare il customer engagement: ispirare il viaggio in treno attraverso l'ingaggio digitale

Trenitalia è alla ricerca di soluzioni innovative per **migliorare la tourism experience** e abilitare la crescita del business dell'intera filiera del turismo, puntando sulla proposta e valorizzazione di mete e luoghi di interesse artistico-culturale. In particolare sono richieste soluzioni digitali in grado di **supportare e stimolare il cliente durante la fase ispirazionale e di scelta del viaggio**, soprattutto attraverso call-to-action indirette e non strettamente collegate alla sola prenotazione di un viaggio in termini di punto di partenza e di arrivo in treno, ma in ottica *total experience* per il cliente. Informazioni e link per la candidatura: <https://www.smau.it/articoli/trenitalia-cerca-proposte-innovative-per-aumentare-il-customer-engagement>

Scadenza: 15 Maggio.

Cercasi innovazione: Artificial Intelligence e valutazione dei rischi

Azienda italiana leader nell'ambito del settore energia è alla ricerca di soluzioni per la **valutazione dei rischi integrati di iniziative di sviluppo in ambito upstream**. Obiettivo della soluzione è quello di valutare in maniera integrata e parlante, con un approccio preventivo di ingegneria del rischio, i rischi derivanti da modelli sia quantitativi che qualitativi di progetti legati alla perforazione ambito oil&gas. La tua azienda opera nell'ambito del monitoraggio del rischio e dell'analisi integrata del rischio?

Vuoi lavorare con un player italiano di fama internazionale nell'ambito dell'energia? Informazioni e link per la candidatura: <https://www.smau.it/articoli/cercasi-innovazione-ai-e-valutazione-dei-rischi>

Scadenza:

21

Maggio.

Intesa Sanpaolo cerca startup in ambito MEDIA, ENTERTAINMENT e GAMIFICATION

Intesa Sanpaolo è alla ricerca di startup che operano nei seguenti Focus:

MEDIA - digital media, adv, social media, new media
ENTERTAINMENT - video productions, podcasts, digital entertainment
GAMIFICATION - contents gamification

Ritieni che la tua startup/azienda sia matura per intraprendere un percorso di accelerazione con il supporto di player leader nell'ambito media ed entertainment? Informazioni e link per la candidatura: http://bit.ly/IMMEDIATE_Smau
Scadenza: 25 Maggio.

Customs Desk – Incontri individuali con gli esperti. Tutto quello che vorreste sapere su Dogane, IVA, Accise, commercio internazionale

Il **Customs Desk**, è un servizio dedicato di Sicindustria e Confindustria Sardegna, partner di Enterprise Europe Network, in collaborazione con **KPMG Italia**.

Attraverso questo servizio le imprese avranno la possibilità di organizzare, su appuntamento, incontri individuali con Massimo Fabio e Aurora Marrocco, di KPMG, fra i massimi esperti dell'area international trade e dogane.

Gli esperti saranno a disposizione per incontri gratuiti online della durata di 1 ora circa con aziende interessate ad approfondire specifiche tematiche sul commercio internazionale.

Gli esperti di KPMG potranno fornire un preliminare riscontro su questioni collegate al trasferimento di merci tra mercati transnazionali

- di natura doganale sostanziale (classificazione, valore ed origine);
- di natura doganale procedurale (regimi sospensivi e procedure di sdoganamento);
- all'IVA in importazione, all'esportazione ed al traffico intraunionale;
- ai profili connessi alle problematiche del commercio internazionale (etichettatura, barriere non tariffarie, duplice uso, cites, ecc.).
- per ogni adempimento accise, riferito a tutti i prodotti sottoposti alla particolare disciplina

Modulo online di richiesta incontro individuale Customs Desk.

Per ulteriori informazioni, le aziende interessate possono rivolgersi al Servizio Internazionalizzazione di Sicindustria/Enterprise Europe Network een@sicindustria.eu

Desk Emirati – Incontri individuali gratuiti con gli esperti

Sicindustria, partner EEN, ha attivato un Desk permanente sugli **Emirati Arabi** in collaborazione con la società di consulenza **Diacron sede di Dubai**.

Il Desk sarà a disposizione per organizzare **incontri virtuali della durata di 30 minuti** circa con le aziende interessate ad approfondire individualmente tematiche specifiche legate all'espansione negli **Emirati Arabi Uniti e nel Medio Oriente**.

In particolare, si potrà fornire un preliminare riscontro sulle questioni collegate alle modalità di insediamento in Mainland e nelle Zone Franche, sulle licenze disponibili e sull'operatività regionale, sulle tematiche transfrontaliere e sugli adempimenti di natura amministrativa, contabile e fiscale locali. Scopri come richiedere gli incontri, cliccando **QUI**. Per maggiori informazioni scrivi a een@sicindustria.eu .

Desk Scandinavia per scoprire come operare nel mercato nord-europeo

Sicindustria, partner di **Enterprise Europe Network**, ha attivato un Desk permanente sulla Scandinavia in collaborazione con la società danese **Columdae ApS Export Solutions** e **Andersen Italia**.

Attraverso questo servizio le imprese avranno la possibilità di organizzare, su appuntamento, incontri individuali con Claudio Pellegatta, di Columdae ApS Export Solutions, Account Executive per i servizi Export ed internazionalizzazione come la

Ricerca Partner/Distributori e lo sviluppo di nuovi Clienti, insieme agli aspetti e le tematiche Tax & Legal grazie alla partnership con lo studio internazionale Andersen Italia tramite il Dott. Francesco Marconi.

Questo servizio di consulenza dedicata si svolge in modalità virtuale.

Gli esperti saranno a disposizione per incontri gratuiti della durata di 1 ora circa con aziende interessate ad approfondire specifiche tematiche sul commercio internazionale in Scandinavia. Scopri come richiedere gli incontri, cliccando [QUI](#). Per maggiori informazioni scrivi a een@sicindustria.eu.

Desk Africa – Incontri individuali gratuiti con gli esperti

Sicindustria, partner di **Enterprise Europe Network**, ha attivato un Desk permanente sull'Africa in collaborazione con la società internazionale Kili Partners.

54 paesi, un territorio più grande di Cina, USA ed Europa messe insieme, una crescita del PIL fra le più sostenute del pianeta nell'ultimo decennio, più di un miliardo di abitanti, una popolazione giovanissima: l'Africa è il continente del futuro.

I mercati africani presentano straordinarie e articolate opportunità per le aziende interessate a esportare e/o investire, per creare sviluppo e crescita economica nel continente. Attraverso questo servizio le imprese avranno la possibilità di organizzare, su appuntamento, incontri individuali con gli esperti di Kili Partners, in modalità virtuale.

Gli esperti saranno a disposizione per incontri della durata di 1 ora circa con aziende interessate ad approfondire specifiche tematiche sul commercio internazionale nei paesi africani con una Pre-Analisi dedicata delle opportunità commerciali, dopo invio di un questionario preparatorio. Scopri come richiedere gli incontri, cliccando [QUI](#). Per maggiori informazioni scrivi a een@sicindustria.eu.

Desk USA – Incontri individuali gratuiti con gli esperti

Sicindustria, partner di **Enterprise Europe Network**, ha attivato un Desk permanente sugli Stati Uniti in collaborazione con la società internazionale Export USA, per consentire alle aziende di organizzare incontri dedicati one2one su tematiche legate al mercato statunitense.

Gli incontri si svolgeranno su appuntamento. Per maggiori informazioni e prenotare un incontro, scrivere a een@sicindustria.eu.

BANDI EUROPEI PER LE IMPRESE E OPPORTUNITÀ NAZIONALI

Al via la prima call di ENEA Tech la fondazione vigilata dal MISE per interventi di Trasferimento Tecnologico

La Fondazione ENEA Tech ha lanciato la prima call dedicata a imprese ad alta tecnologia che vogliono crescere o che devono ancora nascere. Piccole imprese, startup e PMI innovative, spin-off o spin-out, PMI. I settori di riferimento sono: Deep Tech; Healthcare; Green, Energy & Circular Economy; Information Technology. Gli strumenti di intervento che verranno proposti alle aziende selezionate in funzione del livello di sviluppo dell'idea/prodotto/servizio sono: Equity, quasi equity, convertibili, oppure grant e contratti di acquisto, con opzione convertibile.

Al momento non vi è una deadline, Per presentare la vostra idea [cliccate qui](#)

Per maggiori info potete scrivere ad Anna Sangiorgi: asangiorgi@consorzioarca.it

BANDI EUROPEI PER LE IMPRESE E OPPORTUNITÀ INTERNAZIONALI

Horizon Results Booster

Horizon Results Booster è un nuovo pacchetto di servizi specializzati per massimizzare l'impatto degli investimenti pubblici in R&I e amplificare ulteriormente il valore aggiunto dei programmi quadro (PQ). Aiuta a portare un flusso continuo di innovazione sul mercato e oltre. Offre servizi su misura "à la carte" progettati per sviluppare la capacità di divulgare i risultati della ricerca. Consente di ottenere supporto, aumentare il potenziale di sfruttamento dei risultati del proprio progetto e migliorare l'accesso ai mercati.

I servizi vengono forniti ai progetti FP7 e H2020 senza alcun costo e completamente supportati dalla Commissione europea.

Per maggiori info visita il sito [cliccando qui](#)

Settore salute: Programma AAL - Ageing Well in the Digital World

Tra gli obiettivi del Programma AAL vi è quello di favorire l'emergere di prodotti, servizi e sistemi innovativi basati sulle TIC per invecchiare bene a casa, nella comunità e al lavoro. Al momento sono attive le Call del 2021 relative a due diverse tipologie di progetti:

1. Collaborative Projects
2. Small Collaborative Projects

Il budget totale per le due tipologie è di € 21.408.900 e di questi 11.035.000 sono messi dagli Stati che partecipano ad AAI, come l'Italia. L'Italia partecipa con €1.000.000 messo dal Ministero della Salute e € 535.000 del MUR.

La scadenza è la stessa per le 2 tipologie: 21 maggio 2021 alle 17 (CET)

Per saperne di più [clicca qui](#) e contatta Anna Sangiorgi asangiorgi@consorzioarca.it

FORMAZIONE

Maggio-Giugno - Ciclo Webinar tecnici "All about USA"

Continuano i webinar del ciclo "All about USA" organizzati da Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network con ExportUsa, indirizzati a tutte le imprese che vogliono esportare con successo negli Stati Uniti.

Le date

- 20 maggio - "Food & Wine negli Stati Uniti: Procedure, etichettatura e requisiti per esportare prodotti alimentari e vino" Per registrarti clicca [QUI](#).
- 10 giugno - "Moda Italiana negli Stati Uniti: opportunità e sfide per il Made in Italy" Per registrarti clicca [QUI](#).
- 24 giugno - "People buy from people they like...Come comunicare per vendere agli americani" Per registrarti clicca [QUI](#).

Ai webinar si affianca la possibilità di organizzare incontri dedicati one2one, su appuntamento, con gli esperti di ExportUSA per approfondire tematiche specifiche.

Per richiedere gli incontri one2one e per ricevere maggiori informazioni scrivere a eesicindustria.eu.

12 maggio-21 giugno Ciclo webinar tematici "Destinazione Turismo"

La Rete Enterprise Europe Network Italia, di cui Sicindustria è partner, promuove "Destinazione Turismo", un ciclo di webinar tematici che nel corso del 2021 affronteranno vari temi di interesse per questo comparto strategico.

Il Calendario

Clicca sui link per vedere i programmi e iscriverti

- [12 maggio 2021, 12:30-14:00 Eccellenze in Digitale #12: Strumenti di Google per il Turismo](#)
- [26 maggio 2021, 09:30-10:30 Ecolabel per le strutture turistico-ricettive](#)
- [14 giugno 2021, 09:30-11:30 Il danno reputazionale nel settore turistico](#)
- [17 giugno 2021, 14:30-17:00 Promuovere la brand reputation nel settore turistico utilizzando le principali piattaforme digitali e le strategie di email marketing](#)
- [21 giugno 2021, 09:00-12:30 Marketing del Turismo](#)

La partecipazione ai webinar è aperta a tutti e gratuita previa registrazione sui link di riferimento.

“EU Open for Business – Una nuova bussola per le PMI”, ciclo di webinar - 26 – 28 maggio 2021

Dal 26 al 28 maggio la Direzione Generale della Commissione Europea per il mercato interno, l'industria, l'imprenditoria e le PMI organizza “EU Open for Business – Una nuova bussola per le PMI”, una serie di appuntamenti on line progettati per aiutare gli imprenditori e gli intermediari a orientarsi nei vari strumenti e meccanismi di sostegno dell'UE per le piccole e medie imprese (PMI).

I webinar individuano strumenti per le PMI per la ripresa post COVID-19 e per compiere la transizione verso un'economia più sostenibile e digitale.

Le registrazioni sono già aperte, fino al 25 maggio, al seguente link https://ec.europa.eu/info/events/eu-open-business-new-compass-smes-2021-may-26_en. Durante i webinar, i partecipanti non solo sentiranno parlare della strategia per le PMI per un'Europa sostenibile e digitale, ma riceveranno anche consigli e suggerimenti pratici su:

- Fare affari nel mercato unico dell'UE;
- Sostegno finanziario dell'UE per le PMI;
- Proprietà intellettuale e come proteggerla;
- Programma Erasmus per giovani imprenditori;
- Accesso a nuovi mercati nell'UE e oltre;
- L'iniziativa CASSINI (il sostegno della Commissione europea agli imprenditori spaziali) e come le PMI possono utilizzare i dati spaziali in modo concreto.

Sarà fornito un servizio di interpretariato simultaneo in italiano.

Il programma completo dell'evento è online:.

https://ec.europa.eu/info/events/eu-open-business-new-compass-smes-2021-may-26_en

27 maggio 2021, 10:00 - Webinar tecnico `Come fare business in sicurezza con la Cina: tutela del marchio, misure di prevenzione e rimedi`

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network e Nctm Studio Legale, organizzano un incontro tecnico indirizzato a tutte le piccole e medie imprese che vogliono esportare con successo e in modo sicuro in Cina.

A fronte delle grandi opportunità offerte, il mercato cinese, data la sua complessità, deve essere attaccato in modo consapevole e con le dovute accortezze di cui le prime sono l'investigazione riguardo al partner cinese e la registrazione del marchio per mettere al riparo l'azienda da rischi commerciali e dalla contraffazione.

Il webinar affronta queste due attività da svolgere necessarie prima di avvicinare la Cina e fornirà informazioni e accorgimenti dal taglio pratico.

Relatori: Enrico Toti e Carlo Geremia (in collegamento da Shanghai), Nctm Studio legale.

Ai webinar, si affianca la possibilità di organizzare degli incontri dedicati one to one con gli esperti di Nctm per affrontare tematiche specifiche.
Per iscriversi, cliccare [QUI](#). Per maggiori informazioni cliccare [QUI](#).

Serie Webinar formativi sulla Cina – maggio 2021

Sicindustria, promuove la serie di webinar formativi organizzati dall'EU SME Centre, partner di EEN, rivolti alle PMI interessate ad entrare nel mercato cinese. Il calendario è disponibile a questo [LINK](#). È anche possibile rivedere le registrazioni dei webinar già proposti, cliccando su questo [LINK](#). Per maggior informazioni e consulenza sulla Cina, scrivere a een@sicindustria.eu

Serie Webinar “About Japan” – maggio 2021

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, promuove la serie di webinar “About Japan”, organizzata dall'EU-Japan Centre (EEN Giappone).

Si tratta di una serie di incontri di formazione tecnica online, che forniscono le ultime informazioni di mercato disponibili nel 2021 e spiegano in termini pratici le cose più importanti che le aziende europee dovrebbero sapere quando esportano in Giappone, in modo che i vantaggi dell'Accordo di libero scambio UE-Giappone possano diventare più ampiamente disponibili per gli esportatori europei.

Per informazioni cliccare [QUI](#) O scrivere a een@sicindustria.eu.

Rivedi tutti i webinar organizzati da Sicindustria/EEN cliccando [QUI](#).

TANTE OPPORTUNITA' DA FRUIRE ON-LINE

Consulta il sito, la pagina Facebook di Enterprise Europe Network, la pagina di LinkedIn, l'account twitter EEN_Italia per essere aggiornato sulle iniziative offerte dai partner di Enterprise Europe Network su numerose tematiche di interesse per le PMI.

Offriamo anche più di due/tre webinar al giorno da seguire comodamente dalla tua postazione.

QUESTIONARIO SUI SERVIZI RICEVUTI

L'indagine 2021 sulle PMI che hanno ricevuto servizi EEN ha due obiettivi: determinare il livello di soddisfazione dei beneficiari dei servizi della Rete nel 2019-2020 e indagare sull'impatto dei servizi della Rete sulle loro attività.

Date le circostanze straordinarie, il sondaggio valuterà anche il potenziale impatto della pandemia COVID-19 su di loro.

Il questionario è disponibile on line anche in italiano:
https://ec.europa.eu/eusurvey/runner/Client_Survey_2021

Ai clienti della Rete viene innanzitutto chiesto di valutare il proprio livello di soddisfazione riguardo a:

- servizi di informazione generale (domande e risposte);
- servizi di partnership (ricerca di partner internazionali);
- servizi di consulenza specializzata (consulenza personalizzata approfondita);
- servizi di supporto all'innovazione (supporto approfondito per imprese innovative);
- servizi in abbonamento (controllo gare, aggiornamenti legislativi, opportunità di finanziamento, ecc.);
- eventi (eventi di intermediazione, missioni aziendali, corsi di formazione, webinar, ecc.);
- pubblicazioni (informazioni basate sul web, newsletter, ecc.).

Viene quindi chiesto di indicare i risultati concreti dei servizi ricevuti dalla Rete per le loro attività:

- aumento del fatturato
- aumento della quota di mercato
- creazione di posti di lavoro
- conservazione dei posti di lavoro esistenti
- sviluppo di prodotti o servizi innovativi
- altri risultati concreti

Infine, viene chiesto di valutare l'impatto della pandemia sulle loro attività:

- sul fatturato;
- sulla quota di mercato all'estero;
- sull'occupazione;
- sulle catene del valore
- e se il supporto della Rete ha contribuito a mitigare l'impatto negativo della pandemia.

Il questionario richiede solo circa cinque minuti per essere compilato.

GRAZIE! del contributo che ci consentirà di migliorare i nostri servizi.

SERVIZIO DI TRADUZIONE ONLINE GRATUITO e-TRANSLATION

eTranslation è un servizio di traduzione automatica online fornito dalla Commissione europea (CE). È destinato alle PMI, alle pubbliche amministrazioni europee e alle facoltà di lingue o ai progetti europei.

eTranslation è stato lanciato ufficialmente il 15 novembre 2017 e si basa sul precedente servizio di traduzione automatica della Commissione europea - MT @ EC.

<https://webgate.ec.europa.eu/etranslation/public/welcome.html>

Access2Markets: il portale della UE per gli scambi delle PMI

È operativo il nuovo portale **<https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/it/content>** che intende facilitare l'internazionalizzazione delle PMI.

Il portale contiene tutte le informazioni necessarie per esportare e importare: tariffe, imposte, norme di origine, requisiti dei prodotti, procedure doganali, ostacoli agli scambi e statistiche.

Sono disponibili numerosi strumenti di assistenza tecnica per ottimizzare la ricerca on-line delle informazioni.

Il partner Enterprise Europe Network più vicino a te è sempre a tua disposizione per guidarti nella consultazione.

INFORMAZIONE

MISE: pubblicato il decreto che stabilisce le modalità di funzionamento del Fondo per il Trasferimento Tecnologico

Operativa la Fondazione Enea Tech, che dovrà gestire il primo fondo italiano interamente dedicato al trasferimento tecnologico tra il mondo della ricerca e le imprese. Ecco a chi si rivolge e come funziona. **Il Fondo Technology Transfer** intende superare il gap di competenze e capitali tra ricerca e mercato, con il fine ultimo di **creare nuove generazioni di imprenditori** di successo e investitori qualificati e riconosciuti. Pubblicate in Gazzetta ufficiale le modalità di funzionamento e di intervento del Fondo per il trasferimento tecnologico, istituito dal dl Rilancio, **con una dotazione di 500 milioni di euro.** [Per approfondimenti clicca qui](#)

SERVIZIO BANDI UE E MONITORAGGIO LEGISLATIVO

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- **Servizio bandi UE** che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi: <https://bit.ly/32QW6RK>
- **Monitoraggio legislativo** che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse: <https://bit.ly/35YtmbQ>

L'aggiornamento è settimanale!

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione. Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra "Find an International Partner".

Contattando il partner più vicino potrai conoscere anche tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network

OFFERTE DI COOPERAZIONE COMMERCIALE

A Bulgarian company is looking for partners for the construction of solar parks in Europe to sign a joint venture agreement (BOBG20210408002): A Bulgarian company, with a long experience in building and launching photo-voltaic solar parks in Europe, is looking for new partners to expand their reach and is offering a joint venture agreement.

German company specialised in bone surgery implants and instruments is requesting distribution services and/or commercial agency agreements (BODE20191112001): A German manufacturer of high-quality orthopaedic, trauma and spine implants is looking for trade intermediary services. The sought partners are experienced distributors or sales agents specialised in bone surgical implants.

Danish cyber-security start-up offers advanced anti-hacking trap under commercial agency agreement (BODK20191105001): An innovative Danish start-up in the cyber-security sector has developed a system which mimics a network element and can provide early warning against hacking attempts. The product is now deployed in both the USA and Europe and the company is looking to expand further via commercial agency agreements.

A Lithuanian company is producing hand made commodities from amber and other natural materials is looking for foreign partners to work under distribution service or manufacturing agreement (BOLT20200512001): Lithuanian company can offer its production from amber jewelry and souvenirs to health and wellbeing products. All products are carefully hand made of natural linen and amber. The possible cooperation is under distribution service or manufacturing agreements.

Singapore manufacturer and supplier of winches, cranes and hydraulic power units seeking European partners via distribution service agreement (BOSG20210226001): The Singapore company is a manufacturer of winches, cranes and hydraulic power units and is one of the largest stockists in Asia. The Singapore company is looking for European partners via a distribution service agreement.

RICHIESTE DI COOPERAZIONE COMMERCIALE

Romanian company is looking for manufacturers of laminate flooring, ceramic sanitary ware and ceramic tiles (floor tiles and faience) for entering on Romanian market based on commercial agency agreement(s) (BRRO20210325001):The

company is located in the North-Eastern part of Romania. It is interested in representing foreign companies and developing the Romanian market with different models of laminate flooring, ceramic sanitary ware and ceramic tiles (floor tiles and faience), based on commercial agency agreement(s) with relevant manufacturers

Premium Dutch fashion label in the high segment is looking for producers of men clothing based in Italy (BRNL20210222001): The Dutch company with experience in the fashion industry is starting a new brand in smart women's clothing for high end consumers. The company is searching for a manufacturer who can produce premium men clothing for

travelling, like suits, hoodies and t-shirts. The potential partner will be willing to deliver small numbers in different sizes under a manufacturing agreement. The potential production partner is based in Italy.

Portuguese company is looking for new partners offering solutions for energy management for commercial agency agreement (BRPT20200427001):The Portuguese SME with 18 years experience in technical analysis, design, advisory services to end users/investors and implementation of energy management in buildings, industry and logistics is looking for new innovative products (control equipment and software, sensors and metering devices) to add to its offering portfolio. The company seeks private entities to establish commercial agency agreement.

Dutch start-up specialized in the sales of lingerie for women is looking for manufacturers in the frame of a manufacturing agreement (BRNL20210329001):Dutch start-up specialized in sales of lingerie is looking for reliable manufacturers of women lingerie. The Dutch company is asking for the production of in house designed lingerie sets for women. The potential partner should be willing to deliver small numbers in different sizes and is willing to work with dropshipping. A manufacturing agreement may be provided for potential partners based in Bulgaria, Estonia, Turkey, Italy, Latvia or Lithuania.

Polish company from the pet food industry is looking for suppliers of all kinds of waste from the meat industry on the basis of a supplier agreement (BRPL20210419001): A Polish company is specialised in the production of a wide range of all-natural dog chews. Various waste from the meat industry is used for their production.

The company is looking for suppliers of such waste from EU and non-EU countries, on the basis of a supplier agreement.

OFFERTE DI TECNOLOGIA

Agricultural robot fully autonomous independent of the GPS signal (TOES20210421001): A Spanish university research team specialised in agricultural automation has developed a method, a system and a robot enabling fully autonomous navigation through rows of plants or trees, such as vineyards. It is based on a set of built-in sensors that define and navigate a bi-dimensional grid, which makes the robot capable of operating without human interaction, avoiding obstacles and collisions, with no need of relying on GPS guidance. They offer license and technical cooperation.

New route to protein-coupling via intern trans-splicing in the absence of reducing agents (TODE20210419001): A German university offers novel cysteine-less split inteins which are capable of robust trans-splicing at ambient temperatures and without the requirement of any chemical reducing or denaturation steps. The university offers a license or a research cooperation agreement to industrial partners

A French SME is looking for partners for its turnkey patent portfolio management solution (TOFR202103180019): The French SME provides an innovative patent management solution to improve business strategies. With a crossed sources personalized dashboards system, Intellectual Property (IP) processes are made accessible for any stakeholder. The main goal is to enable saving time, forecasting costs and making earlier key decisions. The company is interested mainly in commercial agreement with technical assistance or joint venture agreement, license agreement is possible.

A Spanish biotech company, with extensive experience in industrial microbiology, offers biomass scale-up and tailor-made solutions for fermentation processes (TOES20210427002): A Spanish biotechnology company is offering its extensive experience in fermentation and biomass scale-up with the aim of industrializing processes that involve the use of microorganisms. They are looking for clients interested in applying their solutions and partners for a possible cooperation through technical cooperation agreements or commercial agreements with technical assistance.

UK company that has designed an innovative legal services chatbot providing quicker, more efficient and cheaper legal services for small businesses, is seeking commercial partners to offer technology under license agreements (TOUK20210415001): The innovative UK start-up has developed a legal services chatbot that enables legal providers to deliver faster, better and more cost effective legal services to SMEs and individuals. The chatbot is multi-channel and works as an app for iOS and Android, websites and Amazon Alexa. It is disrupting how legal services are bought by SMEs and individuals. The company is looking for collaboration with partners under licensing agreements.

RICHIESTE DI TECNOLOGIA

Small alternative energy storage devices sought (TRDE20210427001): A German company seeks a start-up company as partner for the development of an alternative energy storage device for small electrical appliances. The solutions should have better

performance data, should decrease costs and save resources compared to the lithium-ions used up to now. This is organised as a competition, and so expressions of interest should be submitted by 31st of May. A technical cooperation agreement is sought with an innovative start-up that has solutions for energy storage.

Medical diagnostic centre is looking for ways to make the waste flow of blood samples more sustainable (TRNL20210423001): A Dutch medical diagnostic centre is looking for ways to make the waste flow consisting of plastic tubes, rubber / plastic sealing material, labels, buffer fluid and human material (blood and other fluids) more sustainable. Cooperation is envisaged within the frame of a technical cooperation agreement. Other types of agreement may be considered. This request refers to an innovation challenge published on an open innovation platform.

Dutch internationally operating company in logistic processes at airports is looking for solutions to identify characteristics of baggage in order to prevent disruptions (TRNL20210408001): Global market leader for future-proof logistic process automation at airports and parcel markets, is looking for an automated digital system solution that can classify baggage based on its characteristics, to prevent process disruptions and improve process automation performance. This request refers to an innovation challenge published on an open internet-platform. Cooperation will be arranged in a framework of a commercial agreement with technical assistance or a license agreement.

UK developer of a patented, anti-pressure orthopaedic insole for diabetic wounds seeks a private podiatry clinic to conduct a product evaluation with diabetic patients, under a fully funded research cooperation agreement (TRUK20210420001): This UK SME (based in Wales) has developed a patented anti-pressure, orthopaedic insole for diabetic wounds and operates in the podiatry/medical device sector. Private podiatry clinics, with research capabilities & a large pool of diabetic patients, are sought via a funded research cooperation agreement. This outsourced product evaluation will help bring the insole to market faster & provide an innovative, cost-effective solution to podiatrists and patients suffering from foot ulcerations.

Serbian SME is seeking collaborative partners in the development of a 3D printer system for the illumination system in form of either a research or technical agreement (TRRS20210121001): The Serbian based SME specialising in 3d printing system is seeking collaborative partners in the development of a large-scale illumination and lighting 3D printer systems for the interior design, advertisement, and cultural-heritage solutions. The client is looking for collaborative assistance in the specialist fields of 3D printing user interface development, construction automation and certification. Research/technical cooperation agreement will be considered.

Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN <http://een.ec.europa.eu/> menù in basso a destra “ Find an International Partner”.

DALLA UE

L'industria europea: lezioni dalla crisi

Quattordici mesi dopo la pubblicazione della Strategia industriale europea, avvenuta proprio nelle prime settimane di emergenza sanitaria e dopo due successivi rinvii, la Commissione raccoglie l'invito dello scorso ottobre da parte degli Stati membri ed integra la visione a suo tempo proposta con nuove misure dettate dalle lezioni emerse dalla crisi. La pandemia ha reso l'Europa ben cosciente della necessità di garantire la sicurezza delle filiere produttive ed è proprio sulle cd "dipendenze strategiche" che si deve concentrare la risposta dell'UE. Un approccio molto concreto, che individua 137 prodotti per i quali l'Europa è fortemente dipendente dalle importazioni (più della metà provenienti dalla Cina), concentrando su 34 di essi (tra cui materie prime come diamanti e terre rare e prodotti farmaceutici) i maggiori rischi per la difficoltà di una futura sostituzione con prodotti europei. Qui l'intervento attraverso riciclo e processi d'innovazione può incidere positivamente sui flussi d'importazione. Ma l'analisi della Commissione va ben oltre, presentando uno studio dettagliato sui 14 cd ecosistemi, che proprio la strategia del marzo 2020 aveva individuato come il principale target d'intervento per i prossimi anni. Un'analisi microeconomica estremamente articolata che, attraverso l'utilizzo di indicatori chiave di performance, dovrà consentire di misurare in futuro i progressi realizzati, ma anche individuare ostacoli ed ambiti su cui intervenire. Per ogni ecosistema la Commissione propone inoltre un percorso di transizione, in grado di supportare l'impresa nella sua trasformazione digitale ed ecologica; percorso fondato sulla co-creazione, con un diretto coinvolgimento degli attori economici.

Lo Strumento di emergenza per il mercato interno, annunciato dalla Presidente Von der Leyen nel febbraio scorso, comincia a prendere forma: più condivisione d'informazione, coordinamento e solidarietà con lo Stato membro che sarà obbligato ad adottare misure di contrasto alla crisi. Alle carenze improvvise di prodotti bisognerà far fronte con regole nuove sul fronte della valutazione di conformità e collaborazione rafforzata sulle procedure d'appalto pubblico. Una proposta più articolata sarà pubblicata nel primo trimestre 2022. Partenariati industriali, alleanze strategiche in quattro nuovi settori, che seguono quanto già previsto per batterie, materie prime ed idrogeno e ruolo sempre maggiore per i progetti importanti di comune interesse europeo (IPCEI), rilanciano infine il ruolo delle piattaforme come momento di stimolo e sviluppo delle politiche settoriali UE. Piattaforme dove l'attenzione non sembra concentrata sulle PMI. Come non sembrano emergere dalla proposta interventi mirati a sostenere le piccole e medie imprese nella delicatissima fase di uscita dalla crisi. Forse anche la Strategia PMI, anch'essa pubblicata a marzo 2020, avrebbe meritato una visione post COVID. Ma la Commissione non sembra intenzionata a procedere in questa direzione.

Fonte: Mosaico Europa 9 / 2021

Il Parlamento europeo approva Horizon Europe

Il Parlamento europeo ha approvato il 27 aprile - al termine di 3 anni di negoziato - il nuovo programma di ricerca e innovazione dell'Unione europea per il settennio 2021-2027 Horizon Europe, già applicato dalla Commissione Europea, in via provvisoria, dal 1° gennaio 2021. Horizon Europe promuoverà la ripresa dalla pandemia di Covid-19 e faciliterà la trasformazione verde e quella digitale europea, grazie al più consistente budget per la ricerca e innovazione mai stabilito dall'UE: un ammontare complessivo di oltre 95,5 miliardi di EUR, che comprende 5.4 miliardi dallo strumento per la ripresa Next Generation EU, e un investimento aggiuntivo di 4 miliardi provenienti dal Quadro

finanziario pluriennale (QFP) dell'Unione. Il programma garantisce finanziamenti a breve e lungo termine in tutti i campi del sapere scientifico-tecnologico - dalla salute al digitale, dall'energia alle scienze sociali - per supportare la ricerca e l'innovazione in relazione alle sfide globali del presente e del futuro: tra di esse, la lotta ai cambiamenti climatici, la digitalizzazione e la pandemia di Covid 19. Previsto anche il sostegno alle PMI innovative, alle infrastrutture europee di ricerca, e 1 miliardo supplementare per la ricerca di base, stanziato tramite il Consiglio europeo della ricerca (ERC). Horizon Europe è composto nello specifico da tre pilastri: 1) il pilastro "Scienza di eccellenza", che sosterrà con cospicui finanziamenti i progetti di ricerca di frontiera, sviluppati e con-dotti da singoli ricercatori e ricercatrici di successo, mediante l'ERC. Finanzia anche borse di studio e scambi per ricercatori e ricercatrici a inizio carriera tramite i bandi Marie Skłodowska-Curie e investirà in infrastrutture di ricerca. Il programma di lavoro dell'ERC e i relativi bandi sono stati già pubblicati a febbraio. 2) Il pilastro "Sfide globali e competitività industriale europea" sosterrà diretta-mente la ricerca relativa alle sfide della società e alle capacità tecnologiche e industriali e definirà l'interesse principale delle missioni di ricerca a livello dell'UE. Finanzia progetti di ricerca medio-grandi che vedono la collaborazione di università, industrie e organizzazioni della società civile. Il pilastro comprende anche le attività svolte dal Centro comune di ricerca della Commissione europea (JRC), che sostiene le autorità politiche a livello nazionale ed europeo con informazioni scientifiche indipendenti e assistenza tecnica. 3) Il pilastro "Europa innovativa" mira a rendere l'Europa leader nell'innovazione creatrice di nuovi mercati e, rafforzando ulteriormente l'Istituto europeo di innovazione e tecnologia (EIT), a stimolare l'integrazione delle attività economiche, della ricerca, dell'istruzione superiore e dell'imprenditorialità. Il pilastro comprende anche il nuovo Consiglio europeo dell'innovazione (EIC) - una novità chiave del programma - che con un budget di 10 miliardi di EUR, supporterà singole start-up o piccole imprese altamente innovative, con lo scopo di finanziare innovazioni dirompenti e a contenuto estremamente avanzato (deep-tech) lungo l'intero ciclo dell'innovazione (dall'idea al mercato). Il programma di lavoro dell'EIC e i relativi bandi sono stati già pubblicati a marzo.

Fonte: Mosaico Europa 9 / 2021

Accordo UE-UK: qualche asso nella Manica

Lo scorso 28 aprile il Parlamento europeo ha accolto favorevolmente la conclusione dell'accordo commerciale e di cooperazione UE-Regno Unito (TCA), consenso necessario per la sua entrata in vigore in modo permanente prima della scadenza del 30 aprile. Come è noto, alla Vigilia di Natale i negoziatori avevano trovato la quadra sull'accordo che stabilisce i termini della futura cooperazione, sancendo-ne l'applicazione provvisoria dal primo gennaio 2021 per evitare complicazioni. Pur considerandolo un "errore storico" - in quanto nessun paese terzo può godere degli stessi benefici di uno Stato membro - gli eurodeputati hanno approvato con favore il TCA a zero quote e zero tariffe tra Unione e Regno Unito, nonché le garanzie sulle regole per la concorrenza leale, e le disposizioni riguardanti consumatori, energia, pesca, traffico aereo e protezione dei dati. Restano però elementi di dissonanza - il Regno Unito ha infatti escluso dall'Agreement politica estera, sicurezza e sviluppo, e non ha confermato la partecipazione al programma Erasmus Plus - e alcuni nodi da risolvere. In particolare, la gestione del complesso meccanismo di governance e la spinosa disputa sull'Irlanda del Nord (le parti hanno identificato 27 aree di divergenza sulle quali stanno cercando un terreno comune). Dopo settimane di negoziati, si è invece raggiunto un accordo sullo status della delegazione dell'UE nel Regno Unito, compresa la questione delle immunità per il suo staff.

Fonte: Mosaico Europa 9 / 2021

Dogane e fiscalità: la messa a sistema europea

Lo scorso 3 maggio, la Commissione europea ha lanciato una nuova iniziativa di e-learning per gli operatori fiscali e doganali a livello europeo. Il portale **CusTax** mira a creare competenze comuni e a migliorare le capacità dei responsabili di tematiche doganali e fiscali attivi nel settore pubblico, nelle amministrazioni e nelle autorità nazionali, ed in quello privato, ossia nelle imprese e nelle università. Lo strumento, a cui è possibile registrarsi attraverso Eulogin, oltre ad includere differenti strutture formative - dall'apprendimento e dallo sviluppo autodidattico agli scambi interattivi delle migliori pratiche - e a fornire supporto nella modernizzazione delle competenze doganali e fiscali nell'UE, si propone di aiutare gli interessati a costruire set di competenze comuni per affrontare priorità condivise, come la frode, l'evasione fiscale e la digitalizzazione. Puntando a razionalizzare metodologie di training di successo che hanno contribuito ad arricchire le conoscenze di più di 2 milioni di professionisti dei 2 settori coinvolti negli ultimi 5 anni, Custax si avvale di una struttura classica, suddivisa in 5 categorie: Catalogo, Calendario, Forum, News e Quadro delle Competenze. A fronte di un'offerta formativa ricca e variegata (Nanolearning incluso) e di un Framework delle Skills completo, soprattutto per quanto riguarda la parte fiscale (compreso il Tax CompEU disponibile nelle 21 lingue Ue), risultano ancora da implementare il Forum e la sezione dedicata alle novità.
Fonte: Mosaico Europa 9 / 2021

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- www.een-italia.eu
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [twitter @EEN_Italia](#)
- [Linkedin https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/](https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/)

Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)

ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara

Camera di Commercio I.A.A. Teramo

Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise

Camera di Commercio della Basilicata

Consorzio ARCA

ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾

Sicindustria

SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania

(1) opera in Campania, Puglia.

(2) opera in Calabria e in Basilicata

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)